

Technisches Vertriebstalent (m/w) für Region Süd Deutschland

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Menschen, denen Machen und Gestalten wichtiger ist als Reden und Abwarten.

Verantwortung zu übernehmen ist kein Problem für Sie und Verkaufen ist Ihre Leidenschaft!
Wenn **Sie** zupacken und gestalten und **Sie** durch Ihren eigenen Erfolg innerhalb des Teams Karriere machen wollen... – dann sind **Sie** bei uns richtig!

Wir expandieren weiter und suchen **Sie** als Bindeglied zu unseren innovativen Kunden.

Warum ALPI

Innovative Softwarelösungen in CAD / BIM / technischen Berechnungen für die Elektrotechnik seit 1986.
Als Teil der ALPI Group greifen wir auf nationales als auch auf internationales Know-How zurück, um unsere Kunden mit unseren Softwarelösungen stetig voran zu bringen.

Flache Hierarchien und ein offenes Ohr für Ihre Ideen – bei ALPI können Sie etwas bewegen!

Darüber hinaus bieten wir Ihnen fortschreitend hohes Wachstum, kurze Wege zu allen Kollegen, eine sorgfältige Einarbeitung, leistungsorientierte Vergütung und weitere attraktive Leistungen. Eine interessante Aufgabenstellung mit einem hohen Maß an Selbständigkeit und Eigenverantwortung.

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb und Beratung unserer Caneco Softwarelösungen
- Präsentation vor Ort oder Online sowie auf Messen
- Eigenständiges Führen von Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Verfolgen von Markttrends & Kundenanforderungen

Was wir von Ihnen erwarten:

- Ihre Talente liegen im Vertrieb mit technischer Affinität
- Der Kunde und dessen Anforderungen stehen für Sie im Vordergrund
- Abgeschlossene Ausbildung im technischen oder kaufmännischen Bereich
- Gute schriftliche und sprachliche Kenntnisse in deutscher Sprache
- Sicherer Umgang mit PC und moderner Technologie
- Flexibilität und Lernbereitschaft

Anstellungsverhältnis:

- Vollzeit & unbefristet
- Attraktives & leistungsgerechtes Gehaltsmodell

Ihr Ansprechpartner:

ALPI Deutschland GmbH
Herr Ilker Güler
i.gueler@alpi-software.com
Tel. +49 (0)6204 – 60 14 60