

Die ALPI Deutschland GmbH mit ihrem Hauptsitz in Viernheim ist Teil der ALPI Group, die seit 1986 besteht. ALPI entwickelt Softwarelösungen im Bereich elektrotechnische Berechnungen und Elektro-CAD. Aufgrund der innovativen Softwarelösungen ist sie im Bereich der Elektroplanungssoftware europäischer Marktführer mit über 10.000 Lizenzen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen:

Sales Assistant (m/w), Standort 68519 Viernheim

Nach einer Einarbeitungszeit in Deutschland und Frankreich sind Sie ein wichtiger Bestandteil des Teams in der Vertriebsorganisation. Sie sind eine der ersten Anlaufstellen für Kunden und Interessenten in Fragen rund um unsere Softwarelösungen (CAE/ CAD).

Wir bieten Ihnen:

Eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit, in die Sie sich mit Ihren individuellen Fähigkeiten einbringen und diese selbst aktiv mitgestalten können. Sie finden bei uns einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit attraktiven Aufstiegschancen in einem innovativen, kontinuierlich expandierenden Unternehmen an der Spitze des internationalen Marktes, mit der Tradition und dem Know-how aus über 29 Jahren.

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung der Vertriebsorganisation
- Erst- und Folgekontakte von Neukunden und Interessenten
- Terminvereinbarung und -koordination
- Bearbeiten von Kundenanfragen
- Nachbearbeiten von Kundenaktionen
- Pflege und Aktualisierung der Kundenstammdaten
- Unterstützung bei der Organisation von Meetings sowie Teilnahme
- Erstellen von Marktrecherchen

Ihr Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder vergleichbare Berufsausbildung
- Freundliches Auftreten am Telefon, sowie vor Ort im Gespräch mit Kunden
- Gute Kenntnisse in MS-Office Programmen (Excel, Word, Power Point, Outlook,...)
- Vertriebsstark, kommunikativ, kundenfreundlich und serviceorientiert
- Sehr gute schriftliche und sprachliche Kenntnisse in deutscher Sprache
- Gute schriftliche und sprachliche Kenntnisse in englischer Sprache
- Erfahrungen im Kundenservice sind erwünscht (persönlich oder telefonisch)
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und strukturierte Arbeitsweise

Von Vorteil:

- Erfahrung im Vertrieb / Vertriebsassistenten
- Gute schriftliche und sprachliche Kenntnisse in französischer Sprache

Es erwartet Sie

- Ein tolles und dynamisches Team eines internationalen Softwareunternehmens, in dem Sie sich mit Sicherheit langfristig wohlfühlen werden
- Eine interessante Aufgabenstellung, ein hohes Maß an Selbständigkeit und Eigenverantwortung

Anstellungsverhältnis:

- Vollzeit, unbefristet

Ihre Ansprechpartnerin:
Katharina Wald
k.wald@alpi-software.com
Tel. +49 (0) 6204 – 60 146 0

Tochterunternehmen der ALPI GROUP